

Aptus

The art of
integrated
succession

Eigentum,
Verantwortung
und Lebenswerk
sorgfältig
übergeben.



Frühzeitig
vorbe-
reiten.



Wert
steigern.



Investor
wählen.



Kontaktieren
Sie uns



Aptus unterstützt Eigentümer von Technologie- und IT-Unternehmen bei der frühzeitigen Vorbereitung von Unternehmensverkauf oder Investoreneinstieg.

Ein guter Unternehmensverkauf beginnt lange vor dem Verkaufsprozess. Entscheidend ist, das Unternehmen rechtzeitig attraktiver, wertvoller und übergabefähiger zu machen.

Aptus bringt eigene Verkaufs- und Transaktionserfahrung im Technologie- und IT-Umfeld ein.

SERVICES

01

Sale Readiness Strategy

- Struktur auf Optimierungsbedarf prüfen
- Steuerliche Optimierungen prüfen
- Verkauf vorbereiten (Timeline, Ablauf)

02

Value Growth & Buyer Attractiveness

- Recurring Revenue stärken
- Käuferattraktivität erhöhen
- Passende Berater einbinden

03

Investor & Exit Decision Framework

- Investoren detailliert prüfen
- Unternehmer ganzheitlich beraten
- Optionen bewerten (Private Equity vs. strategischer Käufer)

NUTZEN

- Bessere Vorbereitung - frühe Klärung von Struktur, Steuern, Timeline und Verkaufsfähigkeit.
- Höhere Käuferattraktivität - bessere Darstellung von Werttreibern, Skalierbarkeit und Recurring Revenue.
- Stärkerer Unternehmenswert - gezielte Entwicklung vor dem Verkaufsprozess statt Reaktion unter Zeitdruck.
- Besseres Timing - fundierte Entscheidung, wann und mit welchem Investor der nächste Schritt sinnvoll ist.